

# READY TO DRINK: A GROWING MARKET WITH FUTURE

Today's consumers want enjoyment, flexibility, and simplicity. Ready-to-drink mixed beverages deliver all of this – making them a favorite among Gen Y and Z. Best of all, Eichbaum is ready to deliver – from product concept to bottling and marketing!

## MARKET VOLUME

Alcoholic RTD beverages	Total RTD market	Even in 2024 – a weak year for alcohol
17,5 Mrd. € (2024) → 26,6 Mrd. € (2034) (+52 %)	750 Mrd. € (2024) → 1.140 Mrd. € (2034) (+52 %)	RTD-Volume increase of +2 %

## TRENDS

Growth driver Energy drinks	Further RTD beverage trends	Higher alcohol content
<ul style="list-style-type: none"><li>Fastest-growing non-alcoholic beverage category</li><li>Outperforms all other non-alcoholic categories (forecast: +6% by 2028)</li><li>Alcoholic drinks mixed with energy are popular among Gen Z and Y</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Reduced-sugar/Zero beverages</li><li>Non-alcoholic/0.0%</li><li>Vitamin and protein beer</li><li>Cocktails</li><li>Probiotic, postbiotic, and prebiotic drinks with apple cider vinegar</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>RTDs with lower alcohol content (3–5% ABV) are declining</li><li>RTDs with higher alcohol content (&gt;5–7% ABV) are increasing</li></ul>

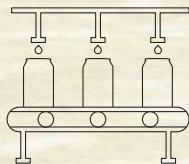
## TARGET GROUP

- Convenience = decision criterion
- "Social drinking" continues, but gatherings are increasingly moving to home settings
- Health, ethical, and sustainability aspects are becoming more important (especially for Gen Z and Y)
- Reduction in alcohol consumption due to more zebra striping (= alternating between alcoholic and non-alcoholic drinks)



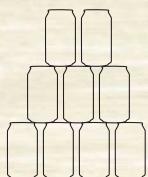
# READY TO DELIVER: OUR BOTTLING AND LOGISTICS EXPERTISE

With state-of-the-art technology, great flexibility, and clear processes, we are the perfect partner for bottling in the RTD, Radler, and cider segments.



## Technical Requirements

- Fully equipped for bottling alcoholic mixed drinks up to 10 % ABV
- Modern equipment
- High quality & efficiency in all production steps



## Minimum Production Batches for RTDs

- **330 ml can (standard or sleek):** 322,920 units
- **500 ml can (standard):** 216,000 units

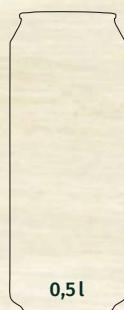
Optimal batch sizes for efficient production and competitiveness



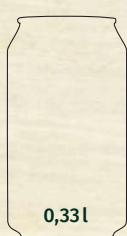
## Logistics & Infrastructure (optional)

- Two state-of-the-art can lines (each 50,000 cans/hour)
- High-bay warehouse with 15,000 pallet spaces
- International transport with 6 loading docks

## CANS



Can  
0,5l und 0,33l



0,33l



Sleek can  
0,33l

### PACKAGING:

- |                     |   |
|---------------------|---|
| <b>18-pack tray</b> | → Available for both 0.33l and 0.5l     |
| <b>24-pack tray</b> | → Available for both 0.33l and 0.5l     |
| <b>6x4x0,5l</b>     | → Six 4-packs packed in a 24-pack tray  |
| <b>4x6x0,5l</b>     | → Four 6-packs packed in a 24-pack tray |
| <b>6x4x0,33l</b>    | → Six 4-packs packed in a 24-pack tray  |
| <b>4x6x0,33l</b>    | → Four 6-packs packed in a 24-pack tray |



# READY TO DRINK: WACHSTUMSMARKT MIT ZUKUNFT

Konsumenten wollen heute Genuss, Flexibilität und Einfachheit. Ready-to-Drink-Mixgetränke liefern all das – und werden so zum Liebling von Gen Y und Z. Das Beste: Eichbaum ist ready-to-deliver – vom Produktkonzept, über die Abfüllung bis zur Vermarktung!

## MARKTVOLUMEN

Alkoholische RTD-Getränke	Gesamt-RTD-Markt	Selbst 2024 – einem schwachen Alkoholjahr
17,5 Mrd. € (2024) → 26,6 Mrd. € (2034) (+52 %)	750 Mrd. € (2024) → 1.140 Mrd. € (2034) (+52 %)	RTD-Volumenzunahme um +2 %

## TRENDS

Wachstumstreiber Energydrinks	Weitere RTD-Getränkertrends	Höherer Alkoholgehalt
<ul style="list-style-type: none"><li>Stärkste wachsende non-alcoholic Getränkekategorie</li><li>Outperformt alle anderen alkoholfreien Kategorien (Prognose: +6 % bis 2028)</li><li>Alkoholmischgetränke mit Energy sind populär bei Gen Z u Y</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Zuckerreduzierte/Zero-Getränke</li><li>Alkoholfrei/0,0 %</li><li>Vitamin- und Proteinbier</li><li>Cocktails</li><li>Pro, Post- und Präbiotische Getränke mit Apfelessig</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>RTD mit geringerem Alkoholgehalt (3–5% vol.) sinken</li><li>RTD mit höherem Alkoholgehalt (&gt; 5–7% vol.) steigen</li></ul>

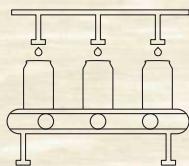
## ZIELGRUPPE

- Convenience = Entscheidungskriterium
- „Social-Drinking“ gibt es weiterhin, gesellige Runden werden aber mehr nach Hause verlagert
- Gesundheits-, Ethik- und Nachhaltigkeits-Aspekte nehmen zu (vor allem bei Gen Z und Y)
- Reduktion Alkoholkonsum, weil mehr zebra striping (= Wechsel zwischen alkoholischen und alkoholfreien Getränken)



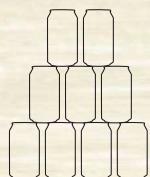
# READY TO DELIVER: UNSERE ABFÜLL-UNDLOGISTIKKOMPETENZ

Mit modernster Technik, großer Flexibilität und klaren Prozessen sind wir der perfekte Partner für die Abfüllung im RTD-, Radler- und Cider-Segment.



## Technische Voraussetzungen

- ✓ Voll ausgestattet für die **Abfüllung von alkoholhaltigen Mixgetränken bis 10 % vol.**
- ✓ Moderne Anlagen
- ✓ Hohe Qualität & Effizienz in allen Produktionsschritten



## Mindestproduktionschagen RTD

- ✓ **330 ml Dose** (Standard oder Sleek): 322.920 Stück
- ✓ **500 ml Dose** (Standard): 216.000 Stück

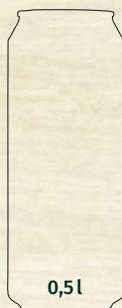
Optimale Losgrößen für effiziente Produktion und Wettbewerbsfähigkeit



## Logistik & Infrastruktur (optional)

- ✓ Zwei hochmoderne Dosenlinien (je 50.000 Dosen/Stunde)
- ✓ Hochregallager mit 15.000 Palettenstellplätzen
- ✓ Internationale Transporte über 6 Ladedocks

## DOSEN



Dose  
0,5l und 0,33l



Dose sleek  
0,33l

### VERPACKUNGEN:

- 18er Tray** → Sowohl bei 0,33l als auch bei 0,5l
- 24er Tray** → Sowohl bei 0,33l als auch bei 0,5l
- 6x4x0,5l** → Es werden sechs 4er-Packs im 24er-Tray verpackt
- 4x6x0,5l** → Es werden vier 6er-Packs eim 24er-Tray verpackt
- 6x4x0,33l** → Es werden sechs 4er-Packs im 24er-Tray verpackt
- 4x6x0,33l** → Es werden vier 6er-Packs im 24er-Tray verpackt

